**LEFEVRE Alexandre**

Une image contenant personne, mur, intérieur, homme

Description générée automatiquement

|  |
| --- |
| Coordonnées  Combiné avec un remplissage uni\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  07.83.67.19.16  Enveloppe contour\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  lefevre.alex@free.fr  Logement avec un remplissage uni\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  13 rue Gaston Fontaine,  77178, Oissery  France |

Motivation

Je suis à la recherche de mon tout premier emplois, je suis prêt à travailler

et je suis motivé, me lever le matin ne me fait pas peur.

****Expérience

**PÉRIODES DE FORMATION EN MILIEU PROFESSIONNEL (12 SEMAINES)**

*Century 21, Saint-Pathus, France*

Missions

* Accueillir la clientèle en déterminant son besoin, son budget et ses contraintes géographiques afin d'élaborer une stratégie adaptée et de garantir la concrétisation rapide de son projet immobilier.

|  |
| --- |
| Compétences  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_   * Maîtrise de Word, Powerpoint * Une bonne connaissance de l'informatique * Aime rendre service * Aime faire les choses biens * Sportif |

* Développer le portefeuille d'acheteurs et de vendeurs potentiels en effectuant des actions de prospection ciblées (porte-à-porte, boîtage) avec des particuliers.
* Rechercher des prospects vendeurs quotidiennement sur le terrain ou par téléphone.

Formation******

**BACCALAURÉAT - VENTE**

*Juin 2021*

Lycée Charles Baudelaire, Meaux, France

|  |
| --- |
| Information-supplémentaire  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Je suis passionné de vélo, d'informatique et de sport en général depuis tout petit. |

* Diplôme obtenu avec mention Bien.